Руководитель отдела продаж оборудования (переезд в Москву)

БИЗНЕС И ТЕХНОЛОГИИ
ПОДБОР ПЕРСОНАЛА ТРЕЙДИНГ КОНСУЛЬТАЦИИ
AvizInfo.ru

Владивосток, Россия

Компания - специалист в области термоклеевой технологии.

Заработная плата по договоренности.

Функциональные обязанности:
- руководство отделом продаж оборудования,
- прием на работу и обучение менеджеров продаж,
- администрирование работы менеджеров, составление отчетности,
- руководство службой сервисного обслуживания оборудования,
- личные продажи оборудования и запасных частей.

Требования: высшее техническое образование, опыт работы на аналогичной должности не менее 3 лет. Обязательно знание: механики, электрики, гидравлики.
Лидерство, коммуникабельность, гибкость, обучаемость.

Трудоустройство согласно ТК РФ. После прохождения испытательного срока (3 месяца) в Новосибирском филиале - переезд в Москву (Руководитель отдела продаж оборудования в Московском филиале).

Цена: Договорная	Тип объявления: Услуги, предлагаю	Торг: уместен

Ехамова Наталья **89513731040**